

EL GRUPO CASSA EN EL 2006 ▷ LA CRÓNICA

Las intervenciones de Xavier Bigatà y de Manuel Bustos ayer, en la junta general de accionistas, pusieron de manifiesto el excelente momento que vive CASSA y el prometedor futuro que le aguarda,

posicionada como el segundo operador del sector del agua en Catalunya. En el 2006, la compañía sabadellense generó una cifra de negocio de 33,42 millones de euros, de la que un 68,5% procede de

la venta de agua, su actividad principal. El grupo, en pleno proceso de expansión y diversificación, se adjudicó 11 nuevos contratos relacionados con el servicio de suministro de agua.

CASSA aumentó un 5,3% los clientes por los nuevos contratos firmados en el 2006

La junta general ordinaria de accionistas aprobó los resultados por unanimidad



La junta general ordinaria de accionistas se desarrolló en esta ocasión en el patio de operaciones de la sede social de CASSA

E. ALSINA

JOAQUIM MARTÍN

La Compañía d'Aigües de Sabadell (CASSA) celebró ayer tarde en su sede social la junta general ordinaria de accionistas de la entidad.

El acto estuvo presidido por Xavier Bigatà, presidente del consejo de administración de CASSA, y Manuel Bustos, alcalde de Sabadell y vicepresidente primero de la compañía, y contó con un 'quorum' del 83% del capital, entre presente y delegado.

Todos los puntos del orden del día -centrados principalmente en la presentación de resultados del 2006 para su aprobación- fueron aprobados por unanimidad.

Bigatà y Bustos coincidieron en que CASSA vive un excelente momento y que su futuro es muy prometedor, en un sector del agua, por otro lado, cada día más competitivo.

El 2006 fue un punto y seguido en la positiva trayectoria seguida por el Grupo CASSA en los últimos años.

La cifra neta de negocio consolidada alcanzó los 33,42 millones de euros, un 16% más que en el 2005 (28,80 millones), de los cuales el 68,5% procede de la venta de agua, actividad principal del grupo; un 14,7% del saneamiento y depuración; un 6,4% de la energía, y un 10,3% de las obras y servicios.

El agua facturada fue de 24,54 hectómetros cúbicos,

Parques y jardines

Bigatà destacó, entre las nuevas líneas de negocio abiertas por CASSA en el 2006, el servicio de mantenimiento de parques y jardines y fuentes ornamentales y, con la colaboración del Ayuntamiento, el servicio de control de los colectores generales urbanos.

un 2,16% más, de los cuales el 63,7% corresponde a suministros domésticos (+7,2%).

A finales del 2006, el número de clientes era de 161.890,

un 5,3% más que a finales del 2005, gracias a la adjudicación de 11 nuevos contratos relacionados con el suministro de agua potable, los sistemas de saneamiento y depuración y las obras.

Las inversiones totales del grupo en el 2006 fueron de 8,53 millones de euros, destacando los 3,78 millones destinados a la compra de los inmuebles anexos a su sede social para futuras ampliaciones.

Como hechos destacados, Bigatà citó la construcción de la nueva depuradora de Montaña Blanca, en Antigua (Fuerteventura); el aumento de capacidad de desalación en la Isla de la Sal (Cabo Verde) y la puesta en marcha de una cen-

tral de producción eléctrica; la adquisición de la empresa CAEX, especializada en obras hidráulicas...

El resultado neto de la sociedad dominante del grupo, CASSA, se elevó a 4,67 millones de euros, frente a los 2,99 millones del 2005.

La junta de accionistas aprobó el pago de un dividendo de 1,397 euros por acción (1,333 euros en el 2005).

Hoy, el Grupo CASSA gestiona un total de 50 servicios de suministro de agua potable y explota 2 plantas desaladoras de agua de mar y 7 estaciones depuradoras de aguas residuales, entre otros negocios relacionados con el ciclo integral del agua, las energías renovables y el medio ambiente ■